

# 宣教齐参与

洪光牧师

---

## 目录

|     |                |    |
|-----|----------------|----|
| 第一课 | 宣教的意义 .....    | 2  |
| 第二课 | 人人宣教 .....     | 3  |
| 第三课 | 如何向亲友传福音 ..... | 5  |
| 第四课 | 如何向同事传福音 ..... | 6  |
| 第五课 | 本土（城市）宣教 ..... | 8  |
| 第六课 | 跨区宣教 .....     | 10 |

# 第一课

## 宣教的意义

### 一、引言：差遣、出去

1. “宣教”的英文是“mission”，意思是使命、任务、一个特定的吩咐，或者说是“使命的行动”。圣经里没有这个词，但其实“宣教”是源于“差遣”、“出去”两词。
2. 主耶稣拣选十二门徒后，就差遣他们出去不同的地方传道。后来他们被称为“使徒”，因为这个词的意思就是“被差出去的人”。但是主耶稣除了差遣十二使徒，也差遣过 70 个门徒到各城各乡去传道。
3. 主耶稣在升天前颁布了大使命，分别记载在太 28：19-20 和可 16：15。从这两段经文，可以看见宣教的定义：门徒被差遣出去，完成主的使命。

### 二、宣教的意义

#### A. 使人得着生命的光

1. 主耶稣颁布大使命，要人跟随他，成为他的门徒，因为他要使人得着生命的光，不在黑暗里走（约 8：12）。这是宣教第一方面的意义。
2. 自从人类的始祖不听神的话，离开神之后，罪就进入了世界。“世人都犯了罪”（罗 3：23），带来痛苦和黑暗。今天整个世界充满着罪恶，从国家的总统、君王，到平民百姓，都犯了大大小小的罪，使这个世界乱七八糟。人的罪孽也使人与神隔绝（赛 59：2）。
3. 人的罪必须洗干净，才能够到神那里去。但是，没有任何一个宗教或者教主，可以帮助人洗净自己的罪，除了主耶稣。他是来到世界的救赎主，成为代罪羔羊，被钉死在十字架上，使人因着接受他的代赎，罪得到赦免（太 20：28）。
4. 宣教，就是基督徒与教会出去，传讲主耶稣赦罪的救恩（路 24：46-48），使愿意相信他的人罪得赦免，与神和好，不再因着罪而陷于各样的黑暗中。罪的工价乃是死”（罗 6：23），而死亡就是人所面对的最大黑暗。
5. 人的灵魂是永存的，人死后灵魂会去两个地方——天堂或地狱。如果去地狱，那就是更大的黑暗，“在那里，虫是不死的，火是不灭的”（可 9：48）。如果要去天堂，就必须藉着耶稣（约 14：6）。宣教，就是把主耶稣复活，使人同样能够得胜死亡的好消息传出去，把人“从火中抢出来搭救他们”（犹 23）。
6. 生命是很重要的，物质只是次要的东西。印尼

有个亿万富翁，因新冠肺炎离开世界，金钱也救不了他。“人若赚得全世界，赔上自己的生命，有什么益处呢？人还能拿什么换生命呢？”（太 16：26）除了肉体的生命，更重要的是人的灵魂，因为那是永存的。所以，主耶稣要我们去抢救人的灵魂。很多丧失的灵魂正等待教会和我们向他们宣讲福音。

7. 主耶稣看见人群时“就怜悯他们，因为他们困苦流离，如同羊没有牧人一般。”（太 9：36）人真的活在黑暗中，耶稣说：“我是世界的光。”（约 8：12）人需要赦罪，才能够得着永生的救恩，宣教的意义就在此。

#### B. 为主耶稣作见证

1. 耶稣临升天，吩咐门徒：“……要在耶路撒冷、犹太全地和撒玛利亚，直到地极，作我的见证。”（徒 1：8）为主耶稣作见证，就是让人认识他。约 17：3 说：“认识你独一的真神，并且认识你所差来的耶稣基督，这就是永生。”
2. 无神论的人，不认识世界是由一位造物主所创造；多神论的，不认识只有一位真神；一神论的，许多都不认识主耶稣就是真神。门徒的使命是见证主，让人知道主耶稣就是创造主，是道成肉身的真神，赐给人丰盛的生命，是人类的救世主。宣教的意义就在此。
3. 人不认识耶稣基督就没有平安，他曾经说：“我留下平安给你们，我将我的平安赐给你们。我所赐的，不像世人所赐的。”（约 14：27；另参伯 22：21）基督徒和教会需要出去，见证主耶稣能够带给人这份从真神来的平安。
4. 主耶稣又说：“我实实在在地告诉你们，信的人有永生。”（约 6：47）信了耶稣的人对生命有把握，不再惧怕死亡，知道藉着主，死后就会到天堂去。
5. 主耶稣说：“我来了，是要叫羊得生命，并且得的更丰盛。”（约 10：10）世人不断追求物质、财富、地位，或是感情上的满足，但是它们能带给人的，只是一时的满足，人无法永远拥有。只有神是永恒的，他赐人心里永远的富足，所以人有了神就有满足。主耶稣的生命丰盛，充满怜悯、饶恕、公义、圣洁、温柔……他更可以使人同样得到这样丰盛的生命。宣教的意义，就是为主耶稣基督作见证，使人因着认识他而得生命，并且得的更丰盛。

#### C. 拓展神的国

1. 主耶稣出来传福音时宣告：“天国近了，你们应当悔改。”（太 4：17）天国就是神的国，主耶

## 第二课 人人宣教

稣要把人领进神的国。约翰福音记载尼哥底母去见耶稣，要知道他是否犹太人所盼望的弥赛亚，要帮助以色列复国，在地上建立一个强大的国家。耶稣却对他说：“我实实在在地告诉你：人若不重生，就不能见神的国。”（约3：3）耶稣来，是要建立一个属灵的国度，要人的心以他为主、为王，让他来管理。

2. 耶稣用芥菜种和面酵的比喻，说明天国的拓展（太13：31-33）。小小的芥菜种子，竟然可以长出大树来；小小的面酵，也能使面团发起来。就像最初跟随耶稣的人很少，但圣灵降临之后，一下子就有3,000人信主，后来又有5,000人。神的国拓展起来，从耶路撒冷、犹太全地、撒玛利亚，一直到罗马（当时的人的地极）。要去拓展神国的，就是主的门徒，是教会。
3. 主祷文的其中一句是“愿你的国降临”（太6：10），也就是让主来作王。神充满慈爱、公义、怜悯，让他来作王和管理才是最好的。相反，地上的国充满罪恶、污秽、不公义、不道德，也会衰败。今天大部份国家都是远离神、甚至抵挡神的，有一天当主耶稣再降临的时候，就要审判列国，实现天国。天国是永恒、不能震动的，人进入神的国就有保障，有神的看顾和赐福。

### D. 使教会增长

1. 广义来说，教会只有一个，就是主耶稣的身体，是由全世界所有信主的人组成的，称为“环球教会”。但狭义来说，教会也可以指地方教会，也就是某一处的门徒聚集而成为教会。在使徒行传，可以看见有很多地方教会建立起来，新约的书信也提到不少地方教会，例：腓立比教会、以弗所教会、加拉太教会等。
2. 耶稣的心意，是要教会在质和量方面都有增长。开始的时候，是使徒去拓展教会；后来，基督徒分散到不同的地方传福音，教会就在不同地方拓展起来；这些教会又去拓展教会，最终今天在世界各地都可以找到教会。内地的教会增长也很快，原因是很多信徒和地方教会都起来传福音。
3. “这天国的福音要传遍天下，对万民作见证，然后末期才来到。”（太24：14）主耶稣今天还没来，还在等福音传遍天下。越多地方教会建立起来，就会有越多的教会传福音，这样越多的人就有机会信耶稣得救。我们只有宣教，才可以把教会建立起来。“人子来，为要寻找、拯救丧失的人。”（路19：10）
4. 中文的“宣”字，就是宣扬耶稣基督的救恩，“教”就是教导人主耶稣的真理。这正是大使命所说的。

有些信徒以为宣教是宣教士的使命，需要呼召及教会、差会的差遣，所以和自己没有关系。但圣经的教导是“人人宣教”，每个基督徒都应该参与。

### 一、关于宣教的疑问

#### A. 宣教就要到海外去吗？

1. 我们常常听到很多到海外去宣教的感人见证，就像从前内地会的宣教士从外国老远来到中国，例：戴德生。但宣教是不是一定要海外去呢？或者只有跨文化宣教才是宣教？
2. 昔日主耶稣差遣门徒到各城各地方去宣教，那些都是以色列人的地方。耶稣到世上来的时候，主要也是向犹太人宣讲天国的福音。后来，他在升天之前吩咐门徒：“要在耶路撒冷、犹太全地……作我的见证。”（徒1：8）对犹太基督徒来说，“耶路撒冷、犹太全地”就是本土的地方。所以，宣教不一定要到海外去，在本土也可以宣教。

#### B. 宣教就要到乡村或是贫穷、甚至蛮荒之地去吗？

1. 无论在旧约还是新约，贫穷人都是神要我们关心的，所以要向他们宣教。这也是主耶稣给我们的榜样（路4：18）。但是，富有的人同样需要福音，例：富有的税吏长撒该（路19：1-10）、大有权势的埃塞俄比亚太监（徒8：26-39）。
2. 有些基督徒在比较富裕的地方生活或工作，神很可能把他们放在那个环境当中，要他们去向富有的人传福音。此外，现在人们的生活渐渐改善，落后的地方不像以前那么贫穷，而且城市的人越来越多，我们也要向他们宣教。

#### C. 遵行大使命需要呼召吗？

1. 提到宣教，有人觉得要蒙神的呼召。其实，蒙神感动或呼召去一个指定的地方宣教，是神对个别的人特别的带领，但不能因此说，这样的人才可以宣教。不要把宣教“专业化”，就是特定某些人才能够去宣教。遵行大使命是不需要呼召的。
2. 虽然耶稣是对使徒颁布大使命（太28：18），但他接着说：“凡我所吩咐你们的，都教训他们遵守”（太28：20）。这里的“他们”是指使徒带领信主的一群人，使徒跟着就差遣下一代的门徒。如果你是主的门徒，就应该去宣教，去传福音。耶稣吩咐他们做到什么时候呢？“直到这世界的末了”。所以，使徒给门徒训练之后差遣他们出去，门徒又训练第三代的门徒，一直传下去，直传到这世代的终结，就是主耶稣再来的时候。



3. 彼前 2:9 说我们是被拣选出来的，要宣扬我们神的美德。谁是被拣选的？就是每一个基督徒。所以，宣教的责任就是托付给你给我了。

#### D. 要受过神学训练才能宣教吗？

有人以为如果没有完成一套完整的神学装备，就没有资格去宣教。能够接受一套完整的神学装备，对于在宣教工场拓展教会来说当然是好的。但是很多人不一定能够在经济、时间或学习能力上做得到或负担得起。初期教会的彼得、雅各、约翰都是渔夫，被人看为没有学问的小民，却起来宣教，建立教会。

#### E. 宣教是很伟大的事吗？

1. 许多宣教士的伟大，是他们愿意摆上自己，离开家乡、放下专业和产业，甚至牺牲生命。在人看来，他们是伟大的，但神不一定要我们每一个都像他们那样去宣教。神要的只是我们忠心去做，做好神要我们参与宣教的那个部份。有人去到陌生的地方宣教，有人在自己的地方帮忙建立教会，有人可能只懂得发单张。在人看来是很小的事，在神的眼中却是宝贵和被祂看重的。
2. 论到宣教，有人就想到可能要殉道。虽然在比较文明的地方宣教，很少是要殉道的，但其实每个基督徒都应该预备着自己可以为主殉道。在任何情况下，我们都有可能因为信仰基督而有所舍弃，甚至被逼迫（路 14:26）。主耶稣用生命把我们买赎回来，我们的生命是属于主的，每个基督徒都当愿意为主舍命（罗 14:7-8）。

#### F. 宣教是要全职去做吗？

“全职”的意思是指放下自己的专业，好像初期教会的使徒一样，放下一切去事奉神。能够全职去宣教当然好，因为可以有更多时间拓展神的国、建立教会、牧养和栽培信徒。但是带职宣教也可以，就像以造帐棚为业的夫妻亚居拉和百基拉（徒 18:3）。他们是一边做工，一边帮忙去拓展神的国。其实保罗也曾经和他们一起做工（帖后 3:8），所以当时保罗也是带职宣教的。

#### G. 自己的能力有限，怎么可以参与宣教呢？

神一定知道我们的能力有限，所以这一点不应该是我们参与宣教的拦阻。神不是看我们有多少能力，而是看我们能付出多少、肯付出多少。只要尽力，神已经悦纳了。每个人都有不同的才干和恩赐（弗 4:11-12），教会的增长需要每个人都参与，但是每一个能够参与的都不一样。大家各按其职，彼此配搭，每个人的事奉都指向领人归主，拓展神的国，实践大使命。

#### H. 不懂得宣教怎么办？

如果你知道要参与宣教，这就是个开始了。互联网上有很多关于基督教宣教的资料，可以试试在网上找资料看。宣教是教会的责任，无论在教导、培训或行动上，教会都应该去实践。信徒不懂得的时候，可以去问教会怎么做，边做边学，就会越来越懂了。

## 二、如何开始学习宣教呢？

#### A. 为丧失的灵魂祷告

从祷告开始学习宣教。主祷文的前半段（太 6:9-10）其实和宣教有关，就是为了神的国和神的义，特别为那些还没信主的人的灵魂祷告，求主给他们听福音的机会及拯救他们。代祷的对象：身边的亲友同事、周边（本土）的人、跨区的人、本国的同胞、世界各地的人……求主给我们爱人灵魂的心，并知道自己要怎样参与宣教。

#### B. 学习关心宣教事工

阅读有关宣教的书刊、关心自己教会的差传事工或差出去的宣教士等。参加一些有关宣教的讲座、宣教大会、宣教士见证的聚会等。

#### C. 装备自己参与宣教

圣经真理的装备是基要的。要认识基督教基本的信仰，知道自己所信的是什么；也要学习如何分享及讲解救恩。另外，还有很多其他的装备与培训，可以透过上网去认识，或是请教教会的牧者。

#### D. 参与宣教的行动

宣教是行动，不能单谈理论。宣教行动例：奉献金钱支持宣教、实际地关心宣教士、参加短宣队等。最重要的行动是开始去传福音，接受和关心不同的福音对象，跟进他们，把他们领进神的国。

## 三、三位一体神是宣教的神

#### A. 父神是宣教的神

1. 在创 3:15，神已发出关乎救恩的宣告，就是耶稣要败坏掌死权的魔鬼。这是宣教的核心内容。
2. 后来神对亚伯拉罕说话，指地上的万族都要因祂得福（创 12:3），也就是藉着亚伯拉罕的后裔耶稣基督，救恩要临到万民。
3. 神不单应许赐下救恩，更差遣独生子耶稣基督到世间来（约壹 4:9）。神就是差传之父，也是我们的榜样，连自己的爱子都愿意差到世界来。这是宣教中最伟大的差遣。

#### B. 圣子是宣教的神

1. 主耶稣明知来到世界是要受苦受害，却甘心乐意

献上生命。这是宣教中最伟大的牺牲。

2. 耶稣亲身的来宣教，走遍各城各乡（太 9：35），以身作则，作了我们宣教的榜样。
3. 耶稣离世之前对门徒说要差遣圣灵来（约 15：26）。圣子就像父神一样，成全宣教，差遣圣灵到世上来。

### C. 圣灵是宣教的神

从使徒行传可见，圣灵来到世间，是为主耶稣作见证，感动人接受救恩、开拓教会、继续去宣教。

### D. 总结

三位一体的神是宣教的神，他的心意是要使福音传遍天下。作为他的儿女，我们岂不也应受主的差遣，继续去宣教吗？主耶稣说：“父怎样差遣了我，我也照样差遣你们。”（约 20：21）每个门徒都是被差出去为主作见证的。福音一定要传出去，宣教是每个基督徒的责任。

## 第三课 如何向亲友传福音

### 一、关心亲友的圣经例子

宣教就是去实践大使命。主耶稣说：“你们……要在耶路撒冷、犹太全地和撒玛利亚，直到地极，作我的见证。”（徒 1：8）从近到远是一个很好的开始。最接近你的人是谁呢？就是家人、亲友。我们应该关心他们是否已经信耶稣。以下是圣经在这方面的一些例子和教导。

#### A. 罗得

神准备毁灭所多玛时，纪念亚伯拉罕曾经为这个城的人代祷，就差遣使者去救亚伯拉罕的侄儿罗得，并吩咐罗得去告诉家人、亲友，叫他们快快逃跑，免得被毁灭（创 19：12）。同样，神拯救了我们，我们也应该把这个好消息告诉家人和亲友。

#### B. 喇合

耶利哥的妓女喇合知道神要毁灭耶利哥，就恳求说：“求你们指着耶和华向我起誓，也要恩待我父家……救活我的父母、弟兄、姐妹和一切属他们的，拯救我们的性命不死。”（书 2：12-13）我们应当效法喇合，看重亲友的得救。

#### C. 安得烈

门徒安得烈认识了耶稣之后，“先找着自己的哥哥西门，对他说：‘我们遇见弥赛亚了。’于是领他

去见耶稣。”（约 1：41-42）

### D. 格拉森被鬼附的人

耶稣在格拉森治好被鬼附的人后，那人恳求耶稣带他一起走，耶稣却说：“你回家去，到你的亲属那里，将主为你所作的是何等大的事，是怎样怜悯你，都告诉他们。”（可 5：19）耶稣要他去关心自己的亲友。

### E. 保罗的劝勉

保罗劝勉信徒要看顾亲友，特别是孤儿寡妇：“人若不看顾亲属，就是背了真道，比不信的人还不好。不看顾自己家里的人，更是如此。”（提前 5：8）我们不但要关心亲友肉体上的需要，也要关心他们灵魂的得救。

## 二、向亲友传福音十法

### A. 恒切祷告

传福音、宣教是属灵的争战，祷告是必须的。保罗出去宣教的时候，也请求弟兄姐妹为他祷告，以至他能够讲清楚福音的奥秘（弗 6：19）。我们也需要为家人、亲友祷告，求神怜悯他们，拯救他们。

### B. 作盐作光

我们要有好的行为和生命的见证。我们的行为会影响亲友信主，所以要注意自己的脾气、多关心他们，并要好好过生活等。除了有好的行为以外，也要有好的关系，也就是彼此之间有美好的相处、友好的感情，那么谈起福音来就比较容易。

### C. 知己知彼

#### 1. 知己：

- a. 要先看看自己懂不懂得开口传福音，学习好好分享自己的见证和讲解救恩。最好对对方的宗教有所认识，或者掌握一些难题的解答方法。
- b. 还要看看有没有一些东西，拦阻自己不敢去传福音。找出原因之后，就要去面对和处理。

#### 2. 知彼：

- a. 了解对方的宗教背景——他是不是很迷信？为什么会迷信呢？如果是无神论者，为什么他不相信有神呢？了解他们之后，大概就会知道可以从哪些方面入手，并懂得怎样应对。
- b. 了解对方对福音的反应——他听过福音没有？如果听过，为什么不相信呢？是不是受到传统信仰的拦阻、遇过见证不好的基督徒，或者对基督教有误解呢？如果了解他们的问题，就会懂得怎样解答和帮助他们，让他们容易一点信耶稣。



#### D. 表达合宜

1. 态度要合宜——有没有尊重别人呢？有没有礼貌呢？有没有真的去聆听而不是自己不断地说呢？态度是不是柔和谦卑？说话真诚吗？注意不是要教训人。
2. 言辞很重要——讲福音时要带出关心，表达爱，说鼓励、造就人的话，不要诸多批评。
3. 注意解答难题——如果不懂，就告诉对方自己暂时不懂，下回分解，别人就容易接纳。不要硬说这就是理由，以强势来解答。讲话要有逻辑、理由，也要忍耐，避免破坏彼此的关系，甚至吵架。

#### E. 把握时机

1. 可以趁着节日的时候传福音，因为这些时候人们的心情通常比较好；也可以先送一点礼物表达关爱。例：春节时先祝贺，然后讲一些福音；母亲节、父亲节送礼物和表达感谢，然后把握机会谈福音，告诉他们有一位天父更爱我们；庆祝生日或结婚纪念时，请一些信耶稣的朋友来一起庆祝，分享自己的得救见证。
2. 如果教会有一些聚会是适合他们的（布道会、福音聚餐、福音旅行等），都可以把握机会邀请他们参加。不要灰心，以为他这次就一定不会相信，因为神的灵动工时，人就会信耶稣。
3. 有时候家人、亲友面对困难、病痛、忧郁、重担，就要陪伴他们，关心他们，为他们祷告，让他们知道基督徒的爱心和关怀是不一样的。
4. 有时可以主动去找机会。看见一些新闻、时事，就可以趁机拿来传福音。例：新冠肺炎的疫情让人看见生命很脆弱，但是主耶稣给我们永恒的生命，让我们不害怕。

#### F. 用尽方法

西1：28教导我们，要“用诸般的智慧”去传福音。所以我们要想想有什么办法把福音介绍给亲友，吸引和带领他们来到神的面前。例：个人谈道、探访、邀请参加聚会、用合适的传福音工具、介绍好听的福音诗歌、借一些合适的书给他们看等。另外，不同的人有不同的需要，就像向儿童传福音要浅白，可以用故事来表达；向年轻人传福音可能要用一些科学的表达，让他们知道圣经与科学没有冲突。

#### G. 愿付代价

传福音需要委身，有时候要摆上时间在对方身上，以致对方能够感受到我们的真诚、关心、见证和陪伴。有时也需要花钱买一些东西给他们，或者买一些福音的书刊、录影带等送给他们。这些都是要付代价的。

#### H. 放胆分享

不要怕别人拒绝、骂我们，甚至打我们，把我们抓去坐牢。神会悦纳我们，而且加能赐力给我们。保罗说：“我不以福音分为耻，这福音本是神的大能”（罗1：16）。害怕的时候要祷告、倚靠主，主应许与我们同在（太28：20）。我们害怕的，反而应该是他们不信主，将来会被扔在火湖里，那是很痛苦的事。我们因为怕他们下地狱，所以更要放胆去传福音。初期教会的信徒也害怕，但是他们学会了同心祷告，求神帮助和赐力量。

#### I. 肢体互助

1. 传福音的时候，两个一起总比一个人好。耶稣差遣门徒，也是派他们两个两个出去（路10：1）。一个讲的时候，另外一个可以为他祷告，或者作补充；遭到拒绝的时候，也可以互相安慰和鼓励。
2. 群体的见证很重要，初期教会的门徒聚在一起，彼此相助、相爱、鼓励，是何等美的事。可以介绍一些弟兄姐妹让亲友认识，使他们看见信徒之间彼此相爱，并且看见我们的信仰是真实的。我们也可以邀请弟兄姐妹为我们的亲友代祷，彼此关怀，并在互相探望的时候向亲友传福音。

#### J. 百般忍耐

向亲友传福音最容易犯的毛病就是灰心。魔鬼会使我们觉得自己没用，不能带领家人信主；或者在我们遭到拒绝的时候，以为家人是不会信主的。我们需要学习坚持。

## 第四课 如何向同事传福音

### 一、向同事传福音的重要

#### A. 职场就是禾场

我们要在职场中实践大使命，因为所有需要福音的地方都应该有人去。主耶稣提醒我们“要举目向田观看”（约4：35），“田”就是福音的禾场。我们常常会在身边碰见还没信主的人，尤其是同事。

#### B. 在职场传福音的独特性

1. 独特的关系——你的同事、上司、下属、顾客及跟工作有关的人，都是你所认识和常常见面的，大家谈话比较容易，也有机会谈福音。另外，你也知道对方的需要，谈起话来就有共同的话题。
2. 独特的机会——神给我们机会在各行各业传福音。上班的人可能没有兴趣去教会聚会，他们身边的基督徒也不多，听福音的机会比较少。你就是能

够使他们听到福音的人。我们跟同事相处和碰面的时间不少，为主作见证的机会也应该很多。

3. 独特的身分——如果你是老板或管理阶层，在工作上就拥有神给你特别的权柄和影响力，可以为主做好见证，影响下属。我们在工作上接触的人，往往是教会不能够接触的。

### C. 小结

基督徒在职场中会面对很多挑战，因为未信主的人在价值观、人生观、道德观方面跟我们不同。有人说，在职场就像进到战场，试验我们的真信心，所以要活出真正的信仰，为主做好见证。神差遣我们进入职场，要我们告诉每个同事神是爱，让他们有机会听到福音和得救。这是抢救灵魂的重要事工。

## 二、在职场传福音的基本功

### A. 与神建立美好的关系

每天都要灵修亲近神，用神的话来鼓励和提醒自己，并追求圣洁。这样，我们上班时就有见证的能力。

### B. 有所装备

未信主的同事有自己固有的想法、道理，我们向他们传福音时可能需要护教辩道，所以要在真理上装备好自己，以致懂得怎样回应。

### C. 多祷告

传福音是属灵战争，须用祷告支取从神而来的力量。

### D. 和同事建立关系

要传福音就要接触人，所以要学习平易近人，开放自己。虽然未必能够做到人见人爱，但是可以学习见人爱人。如果对方喜欢跟我们说话，谈福音就比较容易了。尝试透过吃饭、餐会或其他活动，跟同事建立关系。如果对方有时间，下班后可以一起去看电影、打球、喝茶、散步、闲谈等。

### E. 关心公司和同事

有能力的话，可以分担一下同事的工作，并关心他们所面对的压力和工作上的困难。遇到同事的情绪不好，可以去问候一下，为他打气、聆听他说话，甚至告诉他你会为他代祷。同事病了或者遇上一些不好的事情、困难等，就要多加关心和尽力帮助，让他们看见神的爱。

### F. 投入团体

不要做孤岛，尤其要认识自己部门的人。多参与公司的群体活动，这是非常重要的。在喝茶、休息或午饭时，要投入在他们当中，一起谈话、说笑。

## 三、在职场传福音的策略

### A. 做好见证

这个跟美好的灵性有非常大的关系。和同事相处时不要唯利是图、自私自利、贬低别人、抬高自己，却要真诚可靠、有责任心、守信用。在同事面前活出基督丰盛的生命，敬业乐业，有好的道德操守，就可以让人看见基督徒的生命不一样。如果做得不好，就要承认、道歉、改进，表现出谦虚而不是虚伪。如果得到称赞，就要告诉人家，自己有好行为是因为得到神的帮助，把荣耀归给神。

### B. 公开自己基督徒的身分

勇敢告诉别人我们是基督徒。祷告谢饭的时候要认真，有违基督信仰的行动不应该参与，例：赌博、凑在一起买彩票等。可以把一些基督教的刊物、书签、单张等放在桌面上，如果同事询问，就有机会解释或者把单张送给他。平常吃饭的时候，有机会的话也可以分享基督徒对时事或一些话题的观点。

### C. 寻找目标

要找合宜的对象，必须祷告。要为你的同事、上司、下属祷告，求主预备可以谈福音的人。找到福音对象后，可以透过一起午餐多认识对方，从中找到谈福音的话题。可以把你的信仰介绍给他，告诉他你是怎么信耶稣的。新年、复活节、圣诞节的时候，可以把握机会送礼物，然后在其中放一些单张或小册子，让他们有机会接触福音。对方生日的时候也可以送礼物或者为他庆祝。

### D. 抓紧时机

假期的时候可以邀请同事到自己家里吃饭，分享福音。面对危机、压力时，可以把你心中的平安、对人生的把握告诉对方，为主作见证。要有敏锐的心，随时把握机会向同事传福音。

### E. 放胆分享

可以在公司过年或其他特别的聚餐中，向同事送上祝福。如果教会有福音聚餐、见证布道会等，也可以放胆邀请同事参加。平时看见一些好的福音性资讯，可以透过电邮或其他方式跟同事分享。

### F. 成立小组

如果公司里面有其他基督徒同事，就可以成立小组，彼此分享、分担、代祷，在工作中一同经历神。还可以提名为未信主的同事祷告，看看有没有机会跟他们谈福音。如果教会有福音聚会，可以一同作出邀请，也可以一起邀请一位同事午餐，在当中分享见证或解答难题。



## G. 善用职分

如果你身为老板或管理阶层，就要有更强的使命感。一方面公开自己的基督徒身分，另一方面要用基督信仰的原则去经营管理，并且关心、鼓励和奖励下属。除了关心个别同事的需要，也为他们祷告。年底的时候甚至可以举办一些福音的节目，邀请下属及他们的家属参加，表达你对他们的感谢。有机会的话，更可以为主作见证及分享福音信息。

## H. 善用教会的资源

如果不懂得怎样传福音，就要请教教会的牧师、传道人，可以请他们提供培训或者其他资源（场地、传福音工具等）。有机会的话，甚至让你的牧者去工作场所探望你，把牧者介绍给你的同事，也让牧者知道怎样支持你在职场中传福音。

## 四、总结

“趁着白日，我们必须作那差我来者的工。黑夜将到，就没有人能作工了。”（约 9：4）要回应主的大使命，职场宣教是我们必须做的。“焉知你得了王后的位分，不是为现今的危机吗？”（斯 4：14）你的职分、你的位分，就是神要用你为他作见证的地方。

# 第五课 本土（城市）宣教

徒 1：8 提到的宣教路线是从本土——耶路撒冷开始的。耶路撒冷是一个城市，而现今全世界住在城市的人口，超过总人口的一半。在城市中还有很多未信主的人，向他们宣教，岂不是我们的责任吗？

## 一、新约圣经中的城市宣教

### A. 主耶稣的榜样

从太 9：35 可以知道，耶稣关心每一个城市，走遍各处分享天国的福音和服侍当地的人。耶稣一出来传道，就非常关心贫穷和被压迫的人（路 4：18-19）。他愿意去接近城市中有需要的人，让他们看见神的爱。

### B. 初期教会的榜样

1. 安提阿教会——城市宣教的榜样。如果跟人口只有几万的犹太人首府耶路撒冷相比，安提阿是个人口多达数十万的多元文化大都市。在推动城市宣教方面，以下是安提阿教会值得我们借鉴的地方：
  - a. 教会由信徒主动传福音而建立——从徒 11：19-21

可知，在耶路撒冷的门徒因受迫害四散，他们去到哪个城市，就在那里传福音。虽然他们开始的时候是向犹太人传讲，但是后来也向外邦人传讲耶稣，所以神就用他们，使他们成为教会。我们同样也可以动员信徒及运用信徒拥有的资源，推动全教会去进行城市宣教。

- b. 有稳固的基础——在发展的初期，安提阿教会得到耶路撒冷教会的支持，派巴拿巴来做牧养的工作（徒 11：22-23），使教会可以健康地发展起来。巴拿巴的生命见证和真理教导，为教会打下坚固的基础。巴拿巴有广阔的心胸，愿意履行大使命，后来他更邀请了非常有传福音和教导恩赐的保罗来到安提阿一同牧养。
  - c. 努力作见证——安提阿教会的弟兄姐妹为主作见证到一个地步，被当时的人称他们为“基督徒”（徒 11：26）。
  - d. 关怀耶路撒冷教会——他们知道耶路撒冷遭遇饥荒，就捐款给耶路撒冷的教会，反映安提阿的弟兄姐妹有天国的心胸（徒 11：27-30）。
  - e. 跟从圣灵的带领差遣宣教士——安提阿教会愿意听从圣灵的吩咐，差遣巴拿巴与保罗这两个非常重要的传道人出去宣教（徒 13：1-3）。
2. 保罗的城市宣教：
- a. 从使徒行传和保罗的书信，可以看见保罗用最多的时间和精力在比较大的城市；相对来说，他用在乡村的时间比较少。
  - b. 保罗的宣教策略——教会就像一盏明灯，承担起照亮周围城乡的责任与使命，所以只要大城市的教会建设好了，以城市为代表的整个区域就有了福音的基地。事实证明，这条路线非常成功。
  - c. 保罗的城市宣教注重福音在不同个体和群体中的拓展。例：从哥林多书信可以看见教会会有很多问题，但这些问题其实是源于不同的个体和群体。如果没有宣教，教会怎么会有这么多不同的群体呢？保罗广传福音，关心不同阶层、群体的人，这就是城市宣教很重要的一环。

### C. 小结

初期教会的城市宣教工作是很明显的，教会的成长、分散及建立，大多数都是在城市。到了公元 100 年，已经有不少城市有教会，包括罗马、亚历山太、以弗所、安提阿等大城市，以及哥林多、士每拿、雅典等较小的城市。

## 二、城市宣教的优势

### A. 人口多

现在全世界人口 78 亿，其中超过 40 亿住在城市。城市中有那么多人还没信耶稣，“要收的庄稼多”



(太 9:37)，所以向他们宣教肯定是神的心意。

### B. 城市人的教育水平比较高

如果向教育水平较高的人讲解救恩，他们明白真理的能力也应该高一点。

### C. 资讯多而快

在高科技的世界，信息的交流往往多而快。现今的宣教策略之一，就是善用电邮、微信、短信等电子媒体来分享福音。

### D. 可以向多个群体宣教

城市中有很多不同的群体和阶层，如果群体中有人信了耶稣，他们就可以回到自己的群体中传福音，不知不觉地就把福音渗透进各阶层和群体。农村宣教主要是向一个群体来传福音，但是在城市里，就可以向多个群体宣教，让福音得以广传。

### E. 跨越藩篱

世界的宗教、政治、经济、网络都是以城市为基本单元连接的。每个城市都有很多不同的社会群体，当中都包含着多个结构或是行业。在现今的网络世界，一个群体可以很快去影响另一个城市。在城市宣教，所产生的影响力可以超越种族、阶层、文化、语言、行业等的限制。

## 三、城市宣教的需要

1. 城市的发展迅速，带来大量的移民人口。新移民来到一个陌生、生活节奏更快、更嘈杂的环境，压力不少。他们离乡背井，来到一个新的地方，对福音的态度往往比较开放。
2. 城市房价高，很自然就有经济的压力，接着就要面对工作的压力。
3. 城市人忙于工作，跟子女的相处和沟通时间较少，加上两代之间在人生观、价值观上的差异，很容易产生问题。
4. 城市人工作忙碌，也会影响夫妻的相处和沟通，难怪城市里有很多单亲家庭出现。
5. 城市的竞争大，往往利益挂帅，影响到人与人之间的交往，要找到真正的朋友不容易。
6. 城市里有很多罪恶的问题，犯罪率一般比农村高。
7. 人追求物质，得不到真正的满足，心灵是空虚的，所以我们必须向城市人传福音。耶稣基督的福音就是城市人的出路和答案。

## 四、如何进行城市宣教？

### A. 最好的开始—祷告

1. 亚伯拉罕为了神要毁灭所多玛这个城市，多番向

神祈求（创 18 章），神都答应。可见神“不愿有一人沉沦，乃愿人人都悔改。”（彼后 3:9）

2. 神告诉人要为城市求祝福：“我所使你们被掳到的那城，你们要为那城求平安，为那城祷告耶和華。因为那城得平安，你们也随着得平安。”（耶 29:7）所以我们要为着自己所住的城市祷告。

### B. 学效耶稣道成肉身的榜样

1. 主耶稣住在人的中间，“充充满满地有恩典，有真理。”（约 1:14）他选择卑微的降生，成长在贫穷的家庭，所以他明白贫穷人的需要，也关心贫穷人（路 4:18）。他看见人的需要，就开口向他们传讲福音。主耶稣被钉十字架之前为门徒这样祷告：“你怎样差我到世上，我也照样差他们到世上。”（约 17:18）我们也是被差遣，在世上为真理作见证。宣教就是活出基督的生命，把基督的真理分享给别人。
2. 主耶稣接触当时被人藐视的人，成为税吏、罪人的朋友，他是我们效法的榜样。林前 9:22 说：“向什么样的人，我就作什么样的人。无论如何，总要救些人。”为了带领人来信主，有时我们需要改变自己来适应别人，甚至成为他们当中的一分子。例：为了向民工传福音，自己成为民工。

### C. 多方开展福音工作

教会要按照神给信徒的恩赐、资源，从多方面拓展神的国。在每个领域中，要勇于开展福音的工作。教会应该有全方位的国度事工拓展行动，根据城市的需要开拓不同的社区服务，藉此分享福音，为主作见证。例：敬老院及长者关怀事工、夫妻关系讲座及夫妻恩爱营、心理辅导服务、职业专题讲座、戒烟或戒毒福音事工、康乐活动中心、青少年补习班、福音音乐事工、创意青少年营会、青少年领袖培训、赈灾、关怀非户口居民子女的教育和需要等。教会不单要传讲耶稣基督的福音，更要活出福音（太 20:28）。

### D. 跟邻舍建立关系

关心邻舍，学习和他们建立关系。平常可以到公园去认识和关心他们，过年的时候做或买一些食物跟他们分享，孩子生日的时候邀请邻舍来自己家中分享，就有机会传福音了。另外，也可以把握机会帮助别人。

### E. 在生活中多做个人布道

保罗在雅典的时候，每天都跟在集市上遇见的人谈论福音（徒 17:16-17）。我们也可以在口袋中放一些福音单张，方便随时布道。

## 第六课 跨区宣教

昔日，主耶稣亲自走遍各城各乡去传道。因此，宣教的行动不是停留在一个城市，而是到不同的城市，从一个区到另外一个区，这就是跨区宣教。

### 一、圣经中跨区宣教的例子

1. 主耶稣设立 70 个人，差遣他们两个两个的到各城各地方去传福音（路 10：1）。
2. 初期教会遇到逼迫，门徒就分散到各处去传道（徒 8：1-4）。
3. 执事腓利是传福音的勇士，被称为“传福音的腓利”（徒 21：8）。他去到不同的城市传福音，例：撒玛利亚、跟一个从非洲来的太监传福音、亚锁都等。圣经说他“在各城宣传福音，直到凯撒利亚。”（徒 8：40）
4. 使徒彼得也去不同的城乡宣教，例：吕大、约帕、凯撒利亚等。他曾经到一个外邦的百夫长家里教导真理，打破犹太人从来不和外邦人接近或来往的禁忌，成为宣教史上一个非常重要的突破。
5. 使徒保罗多次去到不同的城市宣教及建立教会。

### 二、跨区宣教的意義与价值

1. 大使命要求我们跨出去，而不是停留在自己的地方和城市传福音。主的心意是要福音遍传天下，直到地极。
2. 教会和弟兄姐妹参与跨区宣教，就会提升他们的使命感。跨区宣教提醒我们不要单顾自己的事，而是需要关心其他人的灵魂。
3. 跨区宣教让人有一种国度的心胸，明白神的爱不是停留在一个民族、一个国家或者一个城市，而是要传到万民，使万民作主的门徒。
4. 我们参与跨区宣教的时候，就能够体会神的爱。就像旧约约拿先知的故事，给我们看见神爱城市当中的罪人。神的爱让我们学习去爱那些不可爱的人，并且从中更多明白神的爱。
5. 跨区宣教可以使教会兴旺。例：
  - a. 腓立比教会——这教会是保罗跨区宣教的结果。当腓立比教会建立起来之后，他们继续去传福音。腓 1：5 说：“因为从头一天直到如今，你们是同心合意地兴旺福音。”腓立比教会的兴旺，就是因为他们喜欢传福音。
  - b. 帖撒罗尼迦教会——保罗建立这间教会之后，他们就继续去宣教。帖前 1：8 说：“因为主的道从你们那里已经传扬出来，你们向神的信心不但在马其顿和亚该亚，就是在各处也都传开了……”

6. 跨区宣教为跨文化宣教铺路。当一个人做跨文化宣教之前，他一定参加过不同的宣教，以致神感动他和给他开路，带领他到不同的地方去宣教。跨区宣教会激励更多人投身跨文化宣教，成为宣教士。

### 三、教会怎样做跨区宣教？

#### A. 祈求神呼召宣教士

把宣教放在祷告当中，让神的灵感动人起来，被差遣到不同的地方去宣教。徒 13：1-3 记载安提阿教会的领袖禁食服侍神的时候，圣灵呼召巴拿巴和保罗去宣教。他们关心神的国度，愿意把两个重要的领袖差出去。

#### B. 在附近没有教会的地方传福音

如果暂时没有宣教士可以差遣出去，可以祷告和思想附近的另一区有没有教会。如果没有的话，会不会就是神要感动你的教会一起跨出去宣教呢？可以先派人去看看，然后为那个地方的人祷告，看看神是不是感动你们去那个地方宣教。就像保罗去到腓立比，先找着一个祷告的地方，在那里传福音（徒 16：13），有人信主了，才为他们建立教会。

#### C. 组织住在另一区的信徒

如果教会有些会友住在另外一区，可以派传道人或长老去探望和关怀他们，了解那一区的福音需要，然后放在祷告中。接着，鼓励住在那里的信徒组织祈祷小组，为可以在那里建立教会祷告，并为当地居民祷告，也可以一起查考圣经。如果有机会的话，可以邀请其他人参加。教会要不断派人去支援他们，这个小组就可能慢慢变成为教会了。

#### D. 差遣短宣队开荒

祷告寻求，然后差遣人去探望那个地方，了解他们的福音需要及在教会作出报告、分享。如果大家都有感动要去那个地方宣教的话，这就是差遣短宣队去宣教的时候了。

### 四、成立短宣队

#### A. 短宣队的价值

1. 对队员——让队员学习怎样去爱当地的人，深入体会作宣教士是什么一回事，也更多明白、体验神的爱。队员的灵性一般都会提升，因为短宣队每天早上都有祷告、敬拜，每天完成工作后又有检讨、祷告，这样每天经历神、依靠神，加上服侍神的机会多了，对队员的灵命成长一定有帮助。
2. 对教会——差遣短宣队出去的时候，教会会为他们祷告，激发教会关心宣教的心。虽然不是每个人

都出去短宣，但是全教会的人都可以为这件事祷告。

3. 对工场的教会—短宣队对开拓中的教会是个很大的帮助。教会在开拓中有很多需要，也会面对不少困难。如果有短宣队来到，一方面可以鼓励那里的信徒，另一方面也能够参与服侍，提供实际的帮助。

## B. 短宣队的策划和筹备

1. 祷告是必须的，教会须带领与支持，并要定目标，找出那个城市或乡村里哪个群体是短宣队准备去接触的。
2. 筹备小组要商量怎样把异象传递，要招募什么人和多少人，怎样招募、组队（公开招募或教会邀请有宣教负担的信徒参与）等。
3. 要制定预算，包括住宿、交通、吃用等，可以请教会的肢体祷告和奉献。
4. 详细计划短宣期间的内容和需要什么装备等。因此，可能需要编订筹备时间表和短宣期间的时间表，在组队之后就可以分工。

## C. 短宣队的装备和培训

1. 基本的布道、栽培训练。
2. 学习分享自己的见证。
3. 学习详细讲解救恩及回答不同的问题。
4. 教授神学初阶及简单的护教法。
5. 介绍工场的情况，包括地理、人口、宗教、居民的背景和需要、对福音的反应等，方便为居民预备合适的讲座或服务。
6. 短宣须知、注意事项、两个两个出去时怎样彼此配合和支持等。
7. 学习使用福音工具。

## D. 计划携带的物资

在物资较贫乏或贫穷的地方，可以带一些礼物和用品给他们，也可以提供心理辅导、教育儿女、健康讲座等服务。

## E. 其他事前事后工作

如果有短宣节目，就可能需要练习诗歌、彩排话剧等。在预备当中要不断祷告，也可以先在本地实习传福音。短宣队出发前举行差遣礼，回来后让他们公开分享，以激励其他弟兄姐妹。短宣之后也要检讨，以便继续改善，日后做得更好。

## F. 小结

如果要做好跨区宣教，不要只做一次的短宣，而是持续地差遣短宣队到那个地方宣教，将来才可以建

立教会。跟进工作是非常重要的，所以短宣其实也是一个长远的计划。

## 五、总结

1. 愿神的爱感动我们，打开我们的心和眼睛，让我们看见千万灵魂正在等待我们把福音传给他们。今天主耶稣仍然不断地呼唤：“要收的庄稼多，做工的人少。”（太 9：37）
2. 罗 10：13-15 说：“因为‘凡求告主名的，就必得救’。然而人未曾信他，怎能求他呢？未曾听见他，怎能信他呢？没有传道的，怎能听见呢？若没有奉差遣，怎能传道呢？如经上所记：‘报福音传喜信的人，他们的脚踪何等佳美！’”（徒 10：13-15）
3. 从广义来说，传福音也是宣教的一部份。这个特辑比较注重在本地及同文化的布道工作，另外还有海外的宣教、异文化的宣教，是这个特辑没有提及的。

如果神呼召你做海外或异文化的宣教，你就需要接受更多的装备，并得到教会或差会的差遣和支持。如果想更深入了解差传、宣教，请学习良院的《教会差传培育》及《差传导论》。